

## Wäschemanagement

Best Practice:



**In den eigenen vier Wänden geht die Rechnung mit der Wäsche auf. Die Waschmaschine kostet 1.100 Euro, die Arbeitskraft ist umsonst und der Waschmittelpreis kalkulierbar. Wenn sich aber 100 Haushalte zusammenschließen, vier große statt 100 kleine Waschmaschinen einsetzen, eine Fachkraft größere Mengen Waschmittel günstiger einkaufen kann und wäscht, während die anderen in der gewonnenen Zeit qualifiziert arbeiten, um Geld zu verdienen, dann wird es für jeden Einzelnen günstiger. So kann Wäschemanagement im kleinen Stil aussehen.**

Im großen Stil, wenn es um Wäscheberge in Krankenhäusern, Seniorenheimen oder Kliniken geht, kommt ein Umstand hinzu, der umso mehr für eine Professionalisierung spricht: Das System der ordnungsgemäßen Reinigung wird begleitet von Vorschriften und Zertifizierungen. Unkalkulierbare Größen, die wie Personal-, Wartungs- und Anschaffungskosten den Etat belasten. Wenn der Maschinenpark veraltet, das Reinigungsergebnis unbefriedigend ist, spätestens dann ist Zeit zum Umdenken - weg vom System im Kleinen, hin zu einem großen Partner, der das Wäschemanagement auf ein neues Fundament stellt. Nicht nur kostenlos, sondern sogar garantiert ertragreich für das Haus.

Nach einer betriebswirtschaftlichen Analyse, bei der Fachleute die aktuellen Ausgaben für das Wäschemanagement genau unter die Lupe nehmen, werden innerhalb des großen Verbundes unter dem Dach der DGEC Alternativen gesucht, die nicht nur die Kosten



senken, sondern einen hohen Qualitätsstandard sowie Planungssicherheit dank linearer Kosten gewährleisten.

Klingt theoretisch, lässt sich in der Praxis nachrechnen. Am Beispiel einer kleinen Klinik, in der 80 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter mit Arbeitskleidung frisch versorgt werden müssen. Das wöchentliche Säubern und Reparieren der Kleidungsstücke samt Zustellung und Abholung erfolgte dort viele Jahre über einen Dienstleister, der u.a. 2859 Kilogramm Wäsche (Flach- und Bewohnerwäsche), die monatlich anfielen, über einen festen Kilopreis abrechnete - z.B. 2,99 Euro für Bewohner-, 1,01 Euro für Flachwäsche.

Hinzu kamen Kosten für Kittel und Hosen und Wäsche pro Bewohner, deren Reinigung stückweise abgerechnet wurde. Die DGEC nutzte ihre Allianzen, ihr Wissen über günstige Anbieter, die erreichbar in Frage kommen. So konnten in allen Punkten günstigere Preise erreicht werden, die sich unterm Strich summieren. 88.920,04 Euro hatte die Klinik für die Instandhaltung und Reinigung der Wäsche ausgegeben. Nach Kostencheck und neuen Verträgen mit günstigen Vertragspartnern der DGEC konnte der Betrag auf 64.138,96 Euro gesenkt werden - ohne Aufwand für das Team der Klinik. Es blieb eine Ersparnis von 27,87% - immerhin 24.781,08 Euro.

### Was macht die DGEC?

Die DGEC (Deutsche Gesellschaft für Einkaufsconsulting) hat sich darauf spezialisiert, Einkaufsbedarfe unterschiedlicher Industrien zu bündeln und so über eine optimierte Einkaufsmenge den Beschaffungspreis für das einzelne Unternehmen zu senken. Im Bereich der Miet- und Leasingkleidung, technischer Gase, Verpackungsmaterial usw., arbeiten wir bereits erfolgreich mit verschiedensten Unternehmen am deutschen Markt zusammen und konnten für diese Firmen lukrative Verträge mit unseren Anbietern initiieren.

### Das Ablaufmodell...

Die Dienstleistung der DGEC gliedert sich in folgende Schritte:

1. Aufnahme des IST-Zustandes anhand Ihrer zur Verfügung gestellten Grunddaten:
  - Grundlegende Informationen zur Artikelgruppe und den Artikelanforderungen
  - Bedarfszahlen und Abnahmeverhalten/-struktur einschließlich Bezugskonditionen
2. Von diesem Zeitpunkt an übernehmen wir alle folgenden Arbeitsschritte:
  - Analyse Ihrer Produktqualitäten
  - Eruiieren eines potenziellen Lieferanten
  - Prüfung der Einsetzbarkeit durch Bemusterung, Nullserien, usw.
  - Auswertung der Produkt- und Bezugsdaten des geeigneten Lieferanten
3. Lieferantenumstellung nach Ihrer Freigabe:
  - Gemeinsames Gespräch zur Lieferantenvorstellung und -einführung
  - Erfolgsabsicherung durch Rahmen-/Lieferverträge

Als Dokumentation unserer Arbeit erhalten Sie eine Auswertung der günstigeren Bezugsmöglichkeiten. Nach erfolgreichem Abschluss des Projektes beteiligen Sie uns lediglich an der gemeinsam erarbeiteten Einsparung. Die notwendige Nachbetreuung erfolgt weiterhin durch unseren Projektbetreuer.

### Ihre Vorteile

Nutzen Sie unsere Erfahrung und Leistungsstärke z. B. für den Bereich Ihrer Miet- und Leasingkleidung, Ihrer Verpackungsmaterialien oder technischen Gase und profitieren von unserem gemeinsamen Erfolg, wie bereits über 1.200 Unternehmen vor Ihnen. Sicherlich gibt es in Zukunft Ansatzpunkte für eine erfolgreiche Zusammenarbeit. Hierzu sprechen Sie uns gerne jeder Zeit an. Denn Sie wissen ja, die Menge macht's.

Das erfolgsorientierte DGEC - Dienstleistungskonzept garantiert höchste Sicherheit:

- keine Vorab- oder Pauschalhonorare
- reines Erfolgshonorar, das sich anteilig aus der nachgewiesenen Einsparung errechnet und damit von selbst finanziert
- keine Einsparung - kein Honorar!

Nutzen auch Sie die Chance zur Ertragssteigerung ohne zusätzliche Budgetbelastung

### Sind Sie interessiert?

Dann treffen Sie uns.

In einem ca. halbstündigen Informationsgespräch mit Ihrer Geschäftsführung bzw. Einkaufsleitung zeigen wir Ihnen gerne die Vorteile einer möglichen Zusammenarbeit auf. Die Transparenz und Strategieführung von uns wird Sie überzeugen.

**Wir sind für Sie da -  
persönlich vor Ort,  
online oder per Telefon !**

**Deutsche Gesellschaft für Einkaufsconsulting**

**Jörg Keizers**

**Feldhoek 39 | 48282 Emsdetten**

**Tel. 02572/800-3565**

**info@dgec.de | www.dgec.de**

